

Checkout Recorrência/Boleto Parcelado

Neste documento você aprenderá como colocar um produto (Curso, Material) para venda no cenário de checkout com boleto parcelado / cartão recorrente.

No checkout recorrente vamos abordar os seguintes tópicos:

- Boleto Parcelado - O famoso carnê da magazine luiza, vários boletos com vencimentos corridos.
- Cartão Recorrente: Não há necessidade de ter como limite no cartão o valor total do produto, somente o valor da parcela.
- Promoções: No cenário de boleto parcelado e cartão recorrente

Em **Acadêmicos** → **Cursos**, vá até o curso que deseja disponibilizar para venda e cliquem em **Financeiro** → **Online**:

CURSOS

Importar Criar

Exibir 10 registros Exportar

Pesquisar

Id	Curso	Logo	Data publicação	Player	Download Aulas	Ordem	Modalidade	Status	Action
669	Teste valida demanda	Sem logo	20/08/2022 19:55	Vimeo	Não		ONLINE À venda	Mostrar para o público	<ul style="list-style-type: none">ONLINEPRESENCIALAgendaE-mailsClonar

O cadastro de dados financeiros respeita uma ordem, você notará que ao cadastrar o primeiro passo é configurar o tipo de checkout:

The image shows a grid of five configuration cards. The top-left card, 'Configurações de checkout', is highlighted in white and has a red arrow pointing to it. The other cards are in a light gray state. The cards are: 'Configurações de checkout' (type of checkout, value of sale, description), 'Configurações de parcelamentos' (Boleto, Pix, Cartão de Crédito), 'Configuração de promoção' (Anchoring and discount ex-aluno), 'Página de obrigado' (Instruções e etc), and 'Funís' (Configurações de order bump, upsell, downsell e crossell).

Os campos em vermelho são obrigatórios e o principal campo é o tipo de checkout onde você irá escolher o formato de venda:

Padrão - Você define um valor e poderá definir como R\$ 0,00 para curso grátis (**Recorrência funciona somente no checkout padrão**)

Configurações do checkout - Teste valida demanda

Tipo de checkout:

-- Selecione o tipo de checkout --
 Padrão
 Doação
 Assinatura

Disponível para venda:

Campo obrigatório

Valor total do produto:

R\$
 Coloque o valor bruto do produto, caso queira matrícula grátis: escolha checkout padrão e coloque valor 0. Após essa etapa você poderá configurar descontos e condições

Limite de Vendas:

0 = Vendas infinitas

Categoria Financeira:

Nova

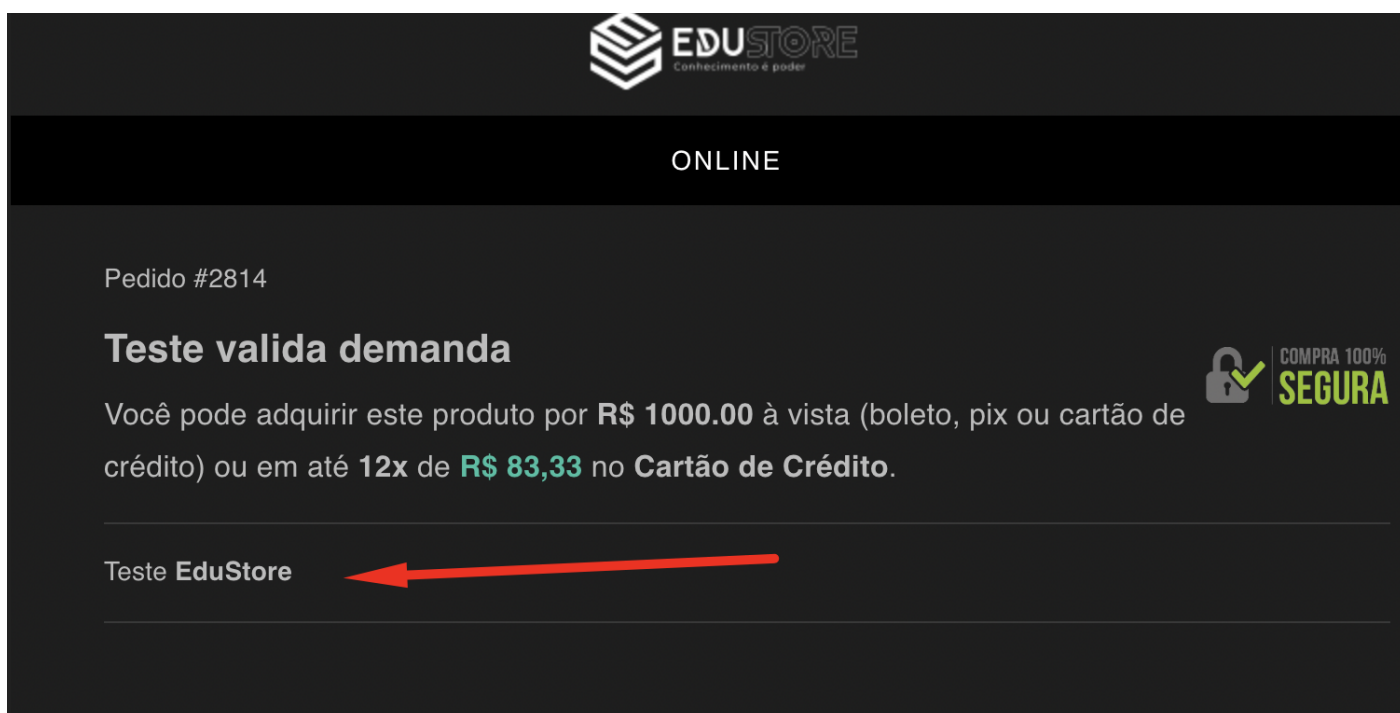
Abaixo do campo tipo de checkout, temos o campo Disponível para venda, neste campo você terá 3 opções:

Sim - O produto estará **disponível** pra venda assim que salvar esse formulário (**vamos deixar disponível pra venda**)

Não - O produto ficará **indisponível** pra venda assim que salvar esse formulário

Oculto - O produto ficará **disponível para venda somente para quem tiver a url com o parametro de desbloqueio.**

Defina o valor do produto, os demais campos possuem instrução e o principal que vale ressaltar aqui é o de **descrição no checkout**, ele aparecerá neste local no checkout:



Pedido #2814

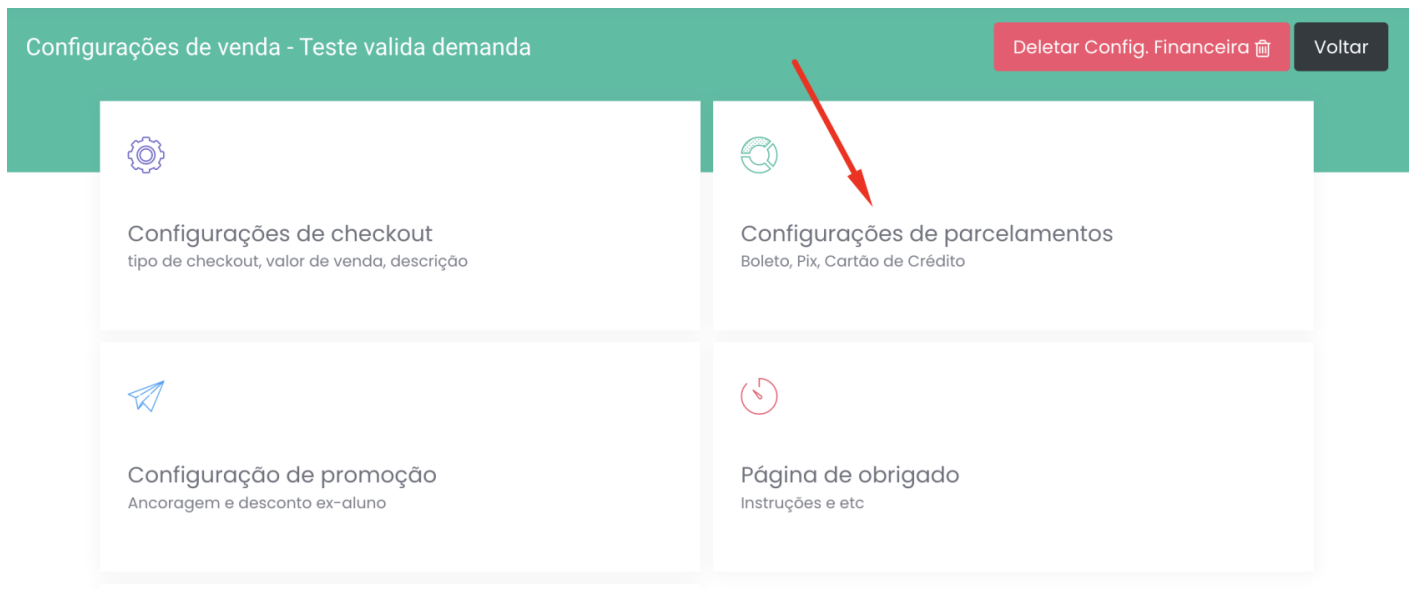
Teste valida demanda

Você pode adquirir este produto por R\$ 1000.00 à vista (boleto, pix ou cartão de crédito) ou em até 12x de R\$ 83,33 no Cartão de Crédito.

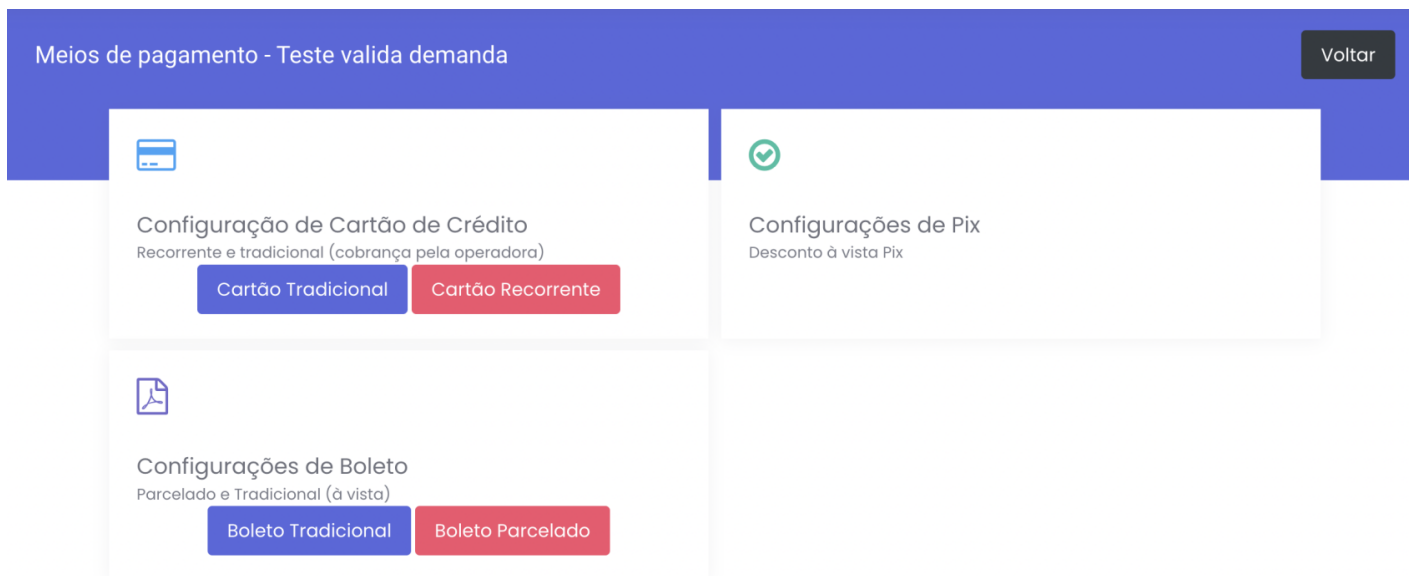
COMPRAS 100%
SEGURA

Teste EduStore

Após salvar essa primeira etapa, as demais serão desbloqueadas e nosso próximo passo é a configuração de parcelamentos:



Ao clicar nesta etapa aparecerá os meios de pagamento Cartão, Boleto e Pix. Vamos começar pelo Cartão de Crédito Recorrente, já que estamos falando do cenário de recorrência.



Ao clicar tanto em cartão recorrente ou boleto parcelado, ambos irão exibir a listagem de condições, lembrando que um curso pode abranger uma condição, parcelamentos e parcelas, conforme a imagem abaixo:



Imagine que o seu produto seja no valor de R\$ 1000,00 e você queira vender ele em 4x no boleto parcelado e 4x no cartão recorrente. Na listagem de condições pode ser que já existe uma condição de R\$ 1000,00 em 4x boleto e cartão, basta selecionar e fim.

Caso não exista, você clica no botão azul (criar condição nova), criando um condição nova, você clica em parcelamentos cartão ou boleto e cadastra as condições, após cadastrar as condições, você poderá clonar para o outro meio de pagamento, agilizando o cadastro.

OBS: Só clique em Escolher Essa se você já tiver todos os parcelamentos cadastrados

Cartão Recorrente - Teste valida demanda

Voltar

Crie uma condição nova ou escolha uma condição existente na listagem abaixo

#	Condição	Parcelamentos	Ações
13	Teste kelvyn promo	2 parcelamentos cartão Teste valida demanda	Escolher essa Parcelamentos Cartão Parcelamentos Boleto
9	1000 em 4x Boleto 4x Cartão	5 parcelamentos cartão Curso Exemplos	Escolher essa Parcelamentos Cartão Parcelamentos Boleto
7	Demo 56 Oferta 200	2 parcelamentos boleto 2 parcelamentos cartão Demo 56	Escolher essa Parcelamentos Cartão Parcelamentos Boleto

Após criar a condição clique em Parcelamentos Cartão ou Boleto e então você poderá cadastrar os parcelamentos desta condição:

Parcelamentos Cartão

Teste valida demanda

Voltar

Título da condição:

Ex: 1x, 2x, 3x

Subtítulo da condição:

Ex: desconto de 10%

Total de parcelas:

1

Situação:

Ativo



Lista de parcelamentos da condição Teste kelvyn promo

Clonar parcelamentos para Boleto

Deletar parcelamentos do Cartão

Título	Subtítulo	Desconto à vista	Situação	Total de parcelas	Ações
1x	Ex: 10% de desconto	Porcentagem Valor desconto	Ativo	1	Parcelas Salvar Deletar
2x	Ex: 10% de desconto	-	Ativo	2	Parcelas Salvar Deletar

Conforme o print abaixo, aparecerá na listagem abaixo os parcelamentos cadastrados e suas parcelas onde você poderá atualizar, deletar ou remover parcelamentos.

Após cadastrar os parcelamentos, você poderá clonar os parcelamentos para outro meio de pagamento, agilizando o procedimento.

PROMOÇÃO:

Nossa próxima etapa é configurar a promoção, seja ela ancoragem, desconto ex-aluno, etc...






No formulário você pode colocar uma oferta simples, onde ela apenas possui um valor promocional menor que o valor original do produto, uma data de início e é possível definir uma data fim da oferta para que o produto volte ao valor original automaticamente.


Além disso, você pode definir que essa promoção seja uma condição de recorrência, ou seja, imagine que durante 7 dias as pessoas possam comprar seu produto em boleto parcelado e cartão recorrente em um valor diferenciado.

Para a promoção com condição recorrente, após a definição do valor da oferta, data de início da oferta e data fim (opcional), após isso, crie uma condição promocional (botão azul) e defina o nome dessa condição (ex: promoção 900 - boleto 4x e cartão 4x).

Aí basta cadastrar os parcelamentos de boleto e cartão dessa condição e após isso clique em escolher essa (botão **Verde**), com isso você irá atrelar essa condição promocional a este curso.

Configurações de venda - Teste valida demanda Deletar Config. Financeira Voltar

 Configurações de checkout tipo de checkout, valor de venda, descrição	 Configurações de parcelamentos Boleto, Pix, Cartão de Crédito
 Configuração de promoção Ancoragem e desconto ex-aluno	 Página de obrigado Instruções e etc
 Funís Configurações de order bump, upsell, downsell e crossell	



Nesse caso você precisará criar ou selecionar uma condição de parcelamento promocional no valor da promoção (Ex: R\$ 900,00).

Revisão #2

Criado 17 julho 2024 20:04:53 por Suporte EduStore

Atualizado 23 julho 2024 00:08:10 por Suporte EduStore